

BACHELOR UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION (TC)

DIPLÔME NATIONAL
TITRE RNCP NIVEAU 6

Le Bachelor Universitaire de Technologie (BUT) de l'IUT2 est une **formation universitaire dispensée sur 3 années préparant à l'insertion professionnelle et à la poursuite d'études**. Décliné en parcours, le BUT permet à chaque étudiant de construire son **projet professionnel** et de développer les **compétences adaptées aux métiers visés**.

LES 2 PARCOURS DU BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

BUT
1^{re} année

BUT
2^e année

BUT
3^e année

Projets • Stages • Alternance • International

Année
Commune

Parcours Développement commercial et
management de la relation client

Parcours International Business :
vente et achat

Parcours Marketing digital et entrepreneuriat



Insertion
professionnelle



Poursuite d'études



Candidature en 1^{re} année
via **Parcoursup**



Candidature en 2^e et 3^e année
via **eCandidat**

LES + DU BUT TC À L'IUT2

- Un stage par an pour se professionnaliser dès la 1^{re} année
- L'alternance sur 2 années en BDMRC
- L'alternance ou une mobilité internationale en MDEE
- Des pédagogies professionnalisantes (projets, mises en situation, serious game, collaboration avec des commanditaires)
- Une formation sur les logiciels métiers
- Une sensibilisation à l'entrepreneuriat

LES ENSEIGNEMENTS

- Marketing
- Négo-vente
- Communication
- Management
- Conduite de projet
- Finance/comptabilité
- Stratégie digitale
- Développement international
- Anglais
- Création d'entreprise

DE LA FORMATION À LA VIE PROFESSIONNELLE

Les 3 parcours du BUT proposés par le département Techniques de Commercialisation de l'IUT2 Grenoble permettent de **développer les compétences professionnelles** attendues dans le domaine du commerce.

Je suis formé pour

Parcours Développement commercial et management de la relation client

- Participer à la stratégie marketing et commerciale de l'organisation
- Manager la relation client

Parcours International Business : achat et vente

- Formuler une stratégie de commerce à l'international
- Piloter les opérations à l'international

Parcours Marketing digital et entrepreneuriat

- Gérer une activité digitale
- Développer un projet e-business

- Conduire des actions marketing
- Vendre une offre commerciale
- Communiquer l'offre commerciale

J'assure
des fonctions de*

- Conseiller clientèle
- Gestionnaire de portefeuille client
- Technico-commercial

- Conseiller commercial import-export
- Chargé de prospection
- Assistant achat / logistique

- Assistant marketing digital
- E-merchandiseur
- Community manager

- Chargé de développement commercial

J'évolue
vers*

- Responsable de service
- Chef de projet
- Chargé de mission

* Liste des métiers non exhaustive

LES + DE L'IUT2

- L'appartenance à l'**Université Grenoble Alpes**
- Un **accompagnement** à la construction de son projet professionnel
- Une préparation à la **recherche d'un contrat d'alternance** ou d'une **mobilité à l'international**
- La liberté de choisir son **avenir professionnel**
- Des enseignements assurés par des **universitaires et des experts métiers**

PUBLICS VISÉS :

- Bacheliers **généraux** et **technologiques**
- Étudiants et publics en **reprise d'études**

POUR CANDIDATER :

- Parcoursup
- eCandidat

+ D'INFOS



CONTACT

iut2-TC@univ-grenoble-alpes.fr

LIEU DE FORMATION

25 rue Casimir Brenier, Grenoble